

Giovedì 31 Luglio 2025
Notizie mercati esteri [1]

Fare affari in Italia: guida per gli esportatori canadesi

L'Italia è la terza economia dell'Unione Europea e un mercato attrattivo per le imprese canadesi, soprattutto nei settori manifatturiero, farmaceutico, tecnologico e agroalimentare. Grazie all'accordo CETA, le aziende del Canada godono di vantaggi come l'eliminazione di molti dazi doganali, l'accesso a gare pubbliche e la semplificazione della mobilità dei lavoratori.

Tuttavia, fare affari in Italia presenta alcune sfide: barriere linguistiche e culturali, normative europee complesse e ritardi nei pagamenti, soprattutto da parte del settore pubblico. Per avere successo è fondamentale costruire relazioni personali solide, affidarsi a partner locali e adattarsi ai tempi e ai modi decisionali italiani.

EDC consiglia alle imprese canadesi di:

• Sfruttare appieno i vantaggi del CETA;

• Collaborare con agenti/distributori locali;

• Informarsi a fondo sulle normative europee;

• Coprirsi dai rischi di credito con apposite assicurazioni;

• Usare i servizi del Trade Commissioner Service per orientarsi nel mercato italiano.

Con un approccio strategico e ben preparato, l'Italia può offrire importanti opportunità di crescita per gli esportatori canadesi.

(Contenuto editoriale a cura della Italian Chamber of Commerce in Canada - West [2])
Allegati Fare affari in Italia: guida per gli esportatori canadesi [3]
Ultima modifica: Giovedì 31 Luglio 2025

Condividi

Reti Sociali

ARGOMENTI

Source URL: https://www.assocamerestero.it/notizie/fare-affari-italia-guida-gli-esportatori-canadesi

Collegamenti
[1] https://www.assocamerestero.it/notizie/%3Ffield_notizia_categoria_tid%3D1122
[2] https://www.assocamerestero.it/ccie/italian-chamber-of-commerce-canada-west
[3] https://www.assocamerestero.it/sites/default/files/contenuto_redazione/notizie/file/fare_affari_con_litalia.pdf