Martedì 9 Settembre 2025
Notizie mercati esteri [1]

Strategie per ridurre i costi dei dazi USA

- **Classificazione doganale accurata**
  Assicurati che i prodotti siano classificati correttamente secondo il Sistema Armonizzato (SA) statunitense. Una classificazione sbagliata può comportare dazi più elevati. Rivolgiti a esperti per individuare la categoria con il dazio più basso.
- **Approfitta di esenzioni e accordi**
  Verifica se i tuoi prodotti rientrano in categorie esenti (es. farmaci, semiconduttori, minerali critici). Usa esenzioni come la **franchigia "de minimis"** fino a $800 per import di basso valore.
- **Presenza fisica negli USA e magazzini doganali**
  Avere stabilimenti o magazzini "bonded" sul territorio americano permette di posticipare il pagamento dei dazi e di migliorare la gestione della liquidità.
- **Tecniche doganali avanzate**
  - **First Sale Rule**: calcola il dazio sul prezzo del primo venditore, spesso più basso del prezzo finale.
  - **Valore Doganale Accettato (VDA)**: utile quando non si può applicare la First Sale Rule, per dichiarare un valore doganale più favorevole.
- **Gestione della liquidità e clausole contrattuali**
  Prevedi clausole di hardship per mitigare aumenti tariffari imprevisti e utilizza magazzini doganali (bonded) per posticipare il pagamento dei dazi.
- **Diversificazione strategica**
  Valuta di spostare parte della produzione o dell'assemblaggio negli USA o in paesi con accordi preferenziali

(Contributo editoriale a cura della Italy-America Chamber of Commerce of Texas, Inc. [2])
Ultima modifica: Martedì 9 Settembre 2025

Condividi

Reti Sociali

ARGOMENTI

Source URL: https://www.assocamerestero.it/notizie/strategie-ridurre-costi-dei-dazi-usa

Collegamenti
[1] https://www.assocamerestero.it/notizie/%3Ffield_notizia_categoria_tid%3D1122
[2] https://www.assocamerestero.it/ccie/italy-america-chamber-of-commerce-of-texas-inc