ItalCham | Camera di Commercio Italo-Sudafricana

CATALOGO SERVIZI 2026

INDICE DEI SERVIZI	Tariffe indicative (EURO) Soci	Non Soci
SERVIZI INFORMATIVI E ORIENTAMENTO AL MERCATO		
Analisi mercato Paese/settore - Market Research Analisi mirata di domanda, concorrenza, canali, posizionamento, importazioni/dazi e opportunità; report sintetico.	da 1.000	da 1.200
Dossier informativi su normative (doganali, fiscali, incentivi) Inquadramento delle principali normative e indicazione degli organismi locali competenti.	da 750	da 1.000
Informazioni su fiere e manifestazioni Informazioni mirate su fiere/eventi di settore, requisiti di partecipazione e principali dati disponibili.	250	350
Seminario informativo / country presentation Preparazione e organizzazione di un incontro informativo rivolto ad aziende o soggetti istituzionali.	da 750	da 1.000
EVENTI E COMUNICAZIONE		
Gala dinner / networking event Fee di gestione e coordinamento; costi vivi di venue, catering, allestimenti, hostess e fornitori esclusi.	da 1.500	da 2.000
Evento promozionale per azienda, prodotto o territorio Ideazione, invitati, PR, logistica e follow-up. Costi vivi esclusi.	da 1.500	da 2.000
Pubblicazione comunicato sui canali ItalCham Pubblicazione di news/comunicato su sito, newsletter e social ItalCham, previa approvazione editoriale.	incluso	da 260
Inserzioni pubblicitarie Materiale promozionale su sito, newsletter, social media o altri canali camerali.	da 250	da 350
Conferenze stampa / media relations Definizione messaggi, selezione media, press release e coordinamento operativo. Costi vivi esclusi.	da 750	da 1.000
Digital marketing / lead generation Campagna digitale mirata; budget media e produzione contenuti esclusi salvo diverso accordo.	da 1.000	da 1.500

Tariffe indicative 2026. Importi in euro, IVA/VAT ove applicabile e costi vivi esclusi. Il preventivo definitivo dipende da perimetro, durata, numero di target e complessità dell'incarico.

INDICE DEI SERVIZI	Tariffe indicative (EURO) Soci	Non Soci
BUSINESS CONTACT		
Identificazione e selezione partner / controparti - lista verificata Ricerca e selezione di importatori, distributori, fornitori o partner strategici; consegna lista con dati reperibili.	da 280	da 350
Scouting commerciale e B2B Contatto e qualificazione di target prioritari, follow-up, raccolta feedback e facilitazione di incontri B2B online ove vi sia interesse.	da 1.500	da 2.000
Organizzazione missioni incoming/outgoing e workshop B2B Selezione controparti, agenda incontri, coordinamento workshop e supporto logistico. Costi vivi esclusi.	da 2.500	da 3.000
Partecipazione / rappresentanza a fiere Supporto pre-fiera, presenza e rappresentanza dell'azienda o di una collettiva; spese di viaggio, stand e servizi fiera esclusi.	da 750	da 1.000
SERVIZI DI ASSISTENZA E CONSULENZA SPECIALIZZATA		
Assistenza specializzata per strategia di ingresso Approfondimenti mirati di sub-settore/prodotto, canali e modalità di ingresso, con raccomandazioni operative.	da 1.000	da 1.200
Temporary Export Manager / rappresentanza continuativa Supporto commerciale locale continuativo su base mensile; attività e intensità definite nel mandato.	da 2.500/mese	da 2.800/mese
Assistenza legale (contratti, marchi, brevetti, ecc.)	su quotazione	su quotazione
Assistenza amministrativa, fiscale e tributaria	su quotazione	su quotazione
Assistenza doganale e regolatoria	su quotazione	su quotazione
Programmi comunitari / organismi internazionali	su quotazione	su quotazione
Costituzione e supporto all'insediamento	su quotazione	su quotazione
Joint venture, acquisizioni e fusioni	su quotazione	su quotazione
Interpretariato / traduzioni	su quotazione	su quotazione
Servizio visti e assistenza logistica	su quotazione	su quotazione
Recupero crediti / arbitraggio	su quotazione	su quotazione
Formazione	su quotazione	su quotazione

Nota commerciale: il servizio di scouting è distinto dalla semplice fornitura di una lista. Include attività di contatto, qualificazione, follow-up e facilitazione B2B; incontri e accordi commerciali non possono essere garantiti.