



Italian Chamber of Commerce of Ontario Canada - 622 College Street - Suite 201 F - Toronto, ON - M6G 1B6
Tel: +1-416-789-7169 - Fax: + 1-416-789-7160 - www.italchambers.ca

Italian Chamber of Commerce of Ontario Canada (Italian offices) Milan - Verona

Accordo CETA e appalti pubblici

Il CETA è il primo accordo commerciale internazionale in cui il Canada ha assunto impegni di accesso al mercato e di non discriminazione che coprono un'ampia gamma di appalti pubblici. Il CETA ha infatti aperto alle imprese italiane la partecipazione alle gare di appalto in Canada per beni e servizi, a tutti i livelli (federale, provinciale e metropolitano). Inoltre, in materia di appalti, il CETA ha recepito in toto la normativa europea, con enormi vantaggi per gli imprenditori europei e soprattutto italiani.

L'obiettivo è quello di fornire un punto di partenza per le imprese europee interessate a individuare potenziali opportunità in Canada, comprese le piccole e medie imprese (PMI). Inoltre, il Canada si impegna a facilitare l'individuazione delle proprie gare pubbliche rendendole tutte disponibili su un unico sito online, come avviene nell'UE.

Il risultato è che le imprese UE hanno un vantaggio competitivo rispetto ai potenziali fornitori provenienti da altri paesi in un'ampia gamma di appalti pubblici e opportunità soprattutto nei settori dell'edilizia, infrastrutture, riqualificazione delle strade o di porti. Per di più, con il CETA, ogni anno il governo federale, le province e i comuni del Canada, acquistano da aziende private beni e servizi del valore di oltre 30 miliardi di euro. Le amministrazioni provinciali canadesi acquistano il doppio rispetto al governo federale.

È importante notare che il CETA non limita i tipi di appalti ai quali può partecipare un fornitore dell'UE. Anche se un appalto in Canada non è coperto dal CETA, i fornitori dell'UE possono tuttavia essere autorizzati a presentare una proposta. Sebbene gli impegni CETA in materia di accesso al mercato e di non discriminazione non si applichino agli appalti non coperti, i fornitori UE con offerte competitive possono avere una ragionevole possibilità di successo.

Per essere coperto dal CETA, un appalto pubblico deve soddisfare i tre requisiti seguenti:

1. deve essere offerto da un ente pubblico elencato nel CETA
2. deve soddisfare o superare soglie di valore specifiche
3. non deve essere soggetto a nessuna delle esclusioni esplicite stabilite nel CETA

Il termine "appalti disciplinati" è utilizzato per descrivere un appalto che soddisfa tutti e tre questi requisiti. Anche se ci sono alcune eccezioni, la maggior parte degli enti governativi in Canada sono elencati nel CETA come enti aggiudicatori disciplinati. Queste entità includono non solo i dipartimenti e le agenzie governative, ma anche altre imprese commerciali di proprietà dei governi canadesi.

Inoltre, per essere coperto dal CETA, un appalto deve avere un valore totale che soddisfi o supera una soglia di valore minimo. La Sezione 19 CETA e i suoi Allegati ampliano e garantiscono alle imprese la possibilità di fornire i loro beni, servizi e costruzioni a tutti i livelli di governo e a un'ampia varietà di enti che operano nel settore dei servizi pubblici.

La copertura dei contratti pubblici da parte del CETA è descritta negli Allegati, che elencano gli enti soggetti alle procedure e agli obblighi degli appalti pubblici. Gli allegati

sono organizzati per identificare separatamente le entità a livello di governo, con l'obiettivo di affrontare le particolarità e le esigenze di ciascun paese.

Soglie di valore minimo in dollari canadesi, per il periodo di due anni dal 1° gennaio 2020 al 31 dicembre 2021 applicabili agli enti dell'amministrazione centrale:

CENTRAL GOVERNMENT ENTITIES LISTED IN ANNEX 19-1			CENTRAL GOVERNMENT ENTITIES LISTED IN ANNEX 19-3		
GOODS	SERVICES	CONSTRUCTION	GOODS	SERVICES	CONSTRUCTION
\$238,000	\$238,000	\$9,100,000	Section A \$650,000	Section A \$650,000	\$9,100,000
			Section B \$732,400	Section B \$732,400	

Amministrazioni provinciali: Ontario

Analogamente al governo federale e ad altri governi provinciali e territoriali, l'Ontario e le sue agenzie, dipartimenti e comuni si sono impegnati a fornire un trattamento aperto, trasparente e non discriminatorio alle imprese dell'UE nelle sue attività di appalto nell'ambito del CETA.

Ogni provincia e territorio del Canada amministra e mantiene autonomamente le proprie esigenze di approvvigionamento. L'appendice A di questo articolo elenca il sito web degli appalti per ogni provincia e territorio, dove le parti interessate possono cercare opportunità di offerta.

L'allegato 19-2 descrive gli enti dell'amministrazione sub-centrale le cui attività di appalto sono coperte dal CETA. Per l'Ontario, l'allegato comprende: (i) Tutti i ministeri provinciali e le agenzie classificate, ma non comprende le agenzie per l'energia, le agenzie di natura commerciale o industriale e l'Ontario Infrastructure and Lands Corporation; (ii) Consigli di amministrazione e pubblica enti accademici, sanitari e di servizi sociali finanziati; e (iii) Comuni, ma non comprende gli enti energetici comunali. L'allegato 19-2 non comprende gli uffici dell'assemblea legislativa.

L'allegato 19-3 riguarda tutti gli altri enti i cui appalti sono disciplinati dal capo 19 del CETA. Per l'Ontario, esso si applica a tutti gli enti provinciali e comunali di proprietà del governo di natura commerciale o industriale e non comprende gli enti energetici ad eccezione di Hydro One e Ontario Power Generation.

Le soglie di valore minimo, in dollari canadesi, per il periodo di due anni dal 1° gennaio 2020 al 31 dicembre 2021, applicabili agli enti del governo sub-centrale:

SUB-CENTRAL GOVERNMENT ENTITIES LISTED IN ANNEX 19-2			SUB-CENTRAL GOVERNMENT ENTITIES LISTED IN ANNEX 19-3		
GOODS	SERVICES	CONSTRUCTION	GOODS	SERVICES	CONSTRUCTION
\$366,200	\$366,200	\$9,100,000	Section A \$650,000	Section A \$650,000	\$9,100,000
			Section B \$732,400	Section B \$732,400	

Perché investire in Canada

Sempre più aziende globali stanno investendo in Canada per le abbondanti risorse naturali e l'accesso preferenziale ai mercati di tutto il mondo. L'accordo economico e commerciale globale (CETA) tra Canada e UE ha reso il mercato canadese ancora più attraente per gli investitori dell'UE per i seguenti motivi:

- Investimenti
- Accesso prioritario ai mercati globali
- Maggiore protezione degli investitori
- Restrizioni di investimento inferiori

Investimenti

Il Canada è riconosciuto come il miglior paese del G20 per concludere affari. Per più di un decennio, ha guidato tutti i paesi del G7 nella crescita economica.

Inoltre, gli investitori traggono vantaggio da:

- forza lavoro più istruita tra i membri dell'OCSE
- costi fiscali totali più bassi nel G7 e inferiori del 46% rispetto agli Stati Uniti
- ambiente competitivo di ricerca e sviluppo con i costi più bassi per i settori ad alta intensità di ricerca e sviluppo nel G7
- uno dei sistemi finanziari più solidi al mondo secondo il World Economic Forum
- le condizioni generali di vita e la qualità della vita sono state classificate come una delle migliori nel G7 secondo il Better Life Index dell'OCSE
- università di livello mondiale, assistenza sanitaria universale e città pulite e amichevoli

Accesso prioritario ai mercati globali

Se sei una società dell'UE che opera in Canada, il CETA ti offre un accesso preferenziale garantito al mercato sia nel mercato dell'UE che in quello nordamericano. A differenza delle altre principali destinazioni per gli investimenti europei solo il Canada ha in vigore trattati di investimento con tutti i 27 Stati membri dell'UE.



Italian Chamber of Commerce of Ontario Canada - 622 College Street - Suite 201 F - Toronto, ON - M6G 1B6
Tel: +1-416-789-7169 - Fax: + 1-416-789-7160 - www.italchambers.ca

Italian Chamber of Commerce of Ontario Canada (Italian offices) Milan - Verona

Maggiore protezione degli investitori

Per un investitore dell'UE, il CETA offre maggiore certezza, trasparenza e protezione per gli investimenti.

Alcune delle sue protezioni principali includono:

- Trattamento nazionale che vieta al Canada di discriminare gli investitori dell'UE a favore degli investitori canadesi
- Trattamento della nazione più favorita che vieta al Canada di discriminare gli investitori dell'UE a favore di investitori di un paese terzo
- Trattamento degli investitori e degli investimenti coperti che stabilisce uno standard minimo di trattamento

Espropriazione che vieta al Canada di espropriare o nazionalizzare gli investimenti effettuati da investitori dell'UE, ad eccezione di un processo pubblico, secondo il giusto processo di legge, in modo non discriminatorio e dietro pagamento di un indennizzo tempestivo e adeguato.

Restrizioni di investimento inferiori

Il CETA è stato concepito per incoraggiare gli investimenti limitando le restrizioni di accesso al mercato per gli investitori. In base al CETA, la soglia di revisione del beneficio netto ai sensi dell'Investment Canada Act è stata aumentata da 600 milioni di dollari canadesi a 1,5 miliardi.